

Settembre 08, 2021

# La gestione legale delle cause di forza maggiore: presentazione di una linea guida a supporto delle imprese trasformatrici di materie plastiche associate alla Federazione

Circolare n. 253/2021

Le cause di forza maggiore che hanno interessato con sempre maggiore importanza le aziende della trasformazione delle materie plastiche hanno spinto EuPC ad adottare una serie di interventi a supporto delle associazioni aderenti e delle imprese rappresentate per la risoluzione delle criticità derivanti dalle mancate forniture di materie prime e i conseguenti problemi di consegna delle merci verso i propri clienti.

Oltre all'attivazione di una portale per il monitoraggio delle cause di forza maggiore (il riferimento è alla piattaforma "Polymers for Europe Alliance" a cui si accede, previa registrazione, attraverso il seguente link: <https://www.polymercomplyeurope.eu/pce-services/polymers-europe-alliance>) EuPC ha di recente predisposto, attraverso il coinvolgimento di uno studio legale, un documento riportante indirizzi e raccomandazioni per una gestione efficace delle cause di forza maggiore indirizzato alle aziende della trasformazione delle materie plastiche.

Il documento, che si riporta in allegato nella sua versione originale e in quella tradotta, si compone di quattro parti così come di seguito riassunte:

## **1° parte: Dichiarazione di forza maggiore da parte del fornitore (punto 1 e sottocapitoli)**

Questa parte è suddivisa in una premessa e in tre passaggi (step). Nella premessa viene riportata una descrizione delle condizioni che regolano le cause di forza maggiore e la loro rilevanza nei contratti di fornitura. Nei passaggi successivi sono riportati:

- i punti che devono essere chiariti con il proprio fornitore nel momento in cui lo stesso dichiara cause di forza maggiore che impediscono o riducono le forniture previste da contratto. Il fornitore è invitato a dare oggettività alla causa di forza maggiore dichiarata



che deve rispondere ai criteri descritti in premessa;

- le informazioni su come poter richiedere al proprio fornitore le quantità disponibili in considerazione della posizione dello stesso sul mercato e di quanto previsto dal contratto di fornitura;
- un elenco della documentazione necessaria che dovrà essere prodotta per chiedere al proprio fornitore un risarcimento danni nel momento in cui viene appurata una dichiarazione di causa di forza maggiore inesistente

## **2° parte: Dichiarazione di forza maggiore verso i propri clienti (punto 2)**

Questa parte riporta informazioni su come gestire le cause di forza maggiore con i propri clienti con richiamo agli aspetti cui prestare attenzione e tra questi le richieste di risarcimento danni.

## **3° parte: Come gestire le cause di forza maggiore nei contratti di fornitura (punto 3 e sottocapitoli)**

Questa parte descrive in modo dettagliato come gestire le cause di forza maggiore nell'ambito dei contratti di fornitura rispettivamente con i fornitori e con i propri clienti attraverso l'introduzione di clausole che descrivano in modo puntuale i diritti e doveri delle parti contraenti. Una sezione di questa parte riporta le clausole sulle quali prestare attenzione al fine di evitare penalizzazioni nell'ambito della stesura di contratti con i propri fornitori.

## **4° parte: Esempio di lettere da trasmettere rispettivamente ai propri fornitori e ai propri clienti per la gestione delle cause di forza maggiore**

Il documento, seppur di carattere generale, fornisce alle imprese la consapevolezza sugli aspetti cui prestare attenzione nella gestione delle cause di forza maggiore e raccomandazioni su come poter gestire al meglio le criticità ed evitare penalizzazioni già nella fase di stesura dei contratti di fornitura.

La segreteria di Unionplast rimane a disposizione per gli approfondimenti ritenuti necessari.



## Allegati

- [EuPC legal handling of Force Majeure cases - en](#)
- [EuPC legal handling of Force Majeure cases - it](#)

